Prova nr. 2024/1

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Il 18 gennaio 2024 è entrato in vigore il DL. 218 del 07/12/2023 relativo ai medicinali veterinari: quale è la validità della REV ripetibile e non ripetibile per animali da compagnia. Qual è la validità della REV per la prescrizione di farmaci antimicrobici?
- 3. Ci può dire cosa si intende per EMPATIA e quanto l'EMPATIA è importante per il ruolo del Direttore di farmacia?
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito quali sono le responsabilità del Datore di Lavoro e quali quelle del Preposto?
- 5. La performance del tuo personale: come monitoreresti e gestiresti le prestazioni dei tuoi collaboratori, incluse quelle insoddisfacenti, e per quali finalità.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 650.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 2 Farmacisti Collaboratori full time
 - costo affitto pari a 4.500€/mese

Man 687

FIRMA DEL CANDIDATO

0

Prova nr. 2024/2

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Quante specialità appartenenti alla tabella dei medicinali sezione A non in Allegato III bis possono essere spedite in una RMR? E per quelle presenti in Allegato III bis?
- 3. Quali sono le tre principali tipologie di comunicazione e che peso hanno rispetto ad una comunicazione efficace.
- 4. Il candidato illustri cosa sono l'accesso civico semplice, quello generalizzato e il documentale: definizioni e differenze.
- 5. Considerando la complessità della gestione di un gruppo, quali strumenti/competenze dovrai imparare ad utilizzare da Direttore nella gestione dei tuoi collaboratori? Elencane almeno tre, fornendo, per ognuna, argomentazioni e finalità.
- 6. Quali sono le informazioni che è possibile ricavare da "Statistiche Avanzate" di Wingesfar che potranno tornarti utili nello svolgere il lavoro di Direttore di farmacia?

& Johnson Mish

FIRMA DEL CANDIDATO <u>All'all'alla</u>

Prova nr. 2024/3

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Come si gestiscono in farmacia i farmaci stupefacenti revocati o scaduti?
- 3. Mi faccia un esempio di "Domanda Aperta" e "Domanda Chiusa" e in quale ambito utilizzerebbe l'una o l'altra.
- 4. Il candidato illustri le principali differenze e similitudini tra corruzione e concussione.
- 5. Quale strategia innovativa adotteresti come Direttore
- 6. di farmacia per valorizzare i tuoi collaboratori, oltre al tradizionale aumento salariale, e spiega come questa contribuirebbe a migliorare il coinvolgimento e la soddisfazione dei dipendenti nonché la produttività della farmacia.
- 7. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per mantenere e migliorare il servizio offerto dalla seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 4.800.000€ /anno
 - orario di apertura h24
 - 12 Farmacisti Collaboratori full time e 2 magazzinieri
 - costo affitto pari a 6.000€/mese
 - negli ultimi tempi vi sono frequenti code e lamentele della clientela

Mortaling of

to tolour his

Prova nr. 2024/4

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. L'indicazione "TDL01" rende prescrivibili su ricetta DEMA i farmaci per la terapia del dolore della sezione A inclusi nell'allegato III bis: quali sono i formalismi obbligatori per la spedizione della ricetta?
- 3. In riferimento alla modalità di display verticale e orizzontale il candidato illustri l'efficacia espositiva delle diverse localizzazioni e faccia due esempi di tipologie di prodotti da esporre.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Quali sono le figure obbligatorie previste dalla normativa?
- 5. Elenca tre azioni che utilizzeresti come Direttore di farmacia per gestire efficacemente un conflitto tra due membri del tuo team. Spiega anche come agiresti per risolvere il conflitto e mantenere un clima lavorativo positivo e collaborativo.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 780.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 1 Farmacista Collaboratore full time ed 1 Farmacista Collaboratore part-time 30 ore
 - costo affitto pari a 5.300 €/mese

Childy 2

Modern ?



Prova nr. 2024/5

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Il DM 31/03/2008 prevede la consegna di farmaci senza prescrizione medica (dispensazione d'urgenza) quali sono i medicinali per cui non è ammessa in nessun caso questa procedura?
- 3. Quali possono essere gli obiettivi di una promozione delle vendite? Fare tre esempi di tecniche promozionali rilevanti per un punto vendita.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito quali sono le responsabilità del Datore di Lavoro e quali quelle del Preposto?
- 5. Quali possono essere le situazioni in cui si rende necessario motivare il proprio team e quali leve/strategie adotteresti da Direttore di farmacia?
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per mantenere e migliorare il servizio offerto dalla seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 4.500.000€ /anno
 - orario di apertura h24
 - 14 Farmacisti Collaboratori full time e 2 magazzinieri
 - costo affitto pari a 4.700€/mese
 - negli ultimi tempi vi sono frequenti code e lamentele della clientela

Coffeeing). De

De John Mi

Prova nr. 2024/6

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Il 20/06/2022 è entrata in funzione la nuova Rete Nazionale di Farmacovigilanza (RNF). In che modo vengono effettuate le segnalazioni di sospette reazioni avverse da farmaci e da vaccini da parte degli operatori sanitari e dei cittadini?
- 3. Di fronte ad un cliente particolarmente arrabbiato, il candidato illustri come gestirebbe la situazione, nel ruolo di Direttore, per risolvere efficacemente il problema e mantenere un ambiente professionale.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito qual è il Documento obbligatorio che l'Azienda deve produrre e quali sono i contenuti principali?
- 5. Quali strategie metteresti in atto per garantire un ambiente di lavoro inclusivo e collaborativo, considerando le diverse competenze e specificità del tuo team?
- 6. Cosa indica il numero medio giornaliero di scontrini di una farmacia, quali variabili lo influenzano e su quali leve può intervenire il Direttore per migliorarlo?

FIRMA DEL CANDIDATO Simone De Cal.



Prova nr. 2024/7

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Quali sono i tempi di conservazione in farmacia previsti per le ricette RMR, RNR, RR, SSN?
- 3. Cosa si intende per cross selling ed up selling?
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Elenchi i tre obblighi principali in capo al Datore di Lavoro.
- 5. Come organizzeresti la turnazione del personale su base annuale per garantire, lato farmacia, la massima efficienza operativa e, lato azienda, le previsioni di budget e il rispetto dei costi.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 650.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 2 Farmacisti Collaboratori full time
 - costo affitto pari a 4.500€/mese

D. J. Commy

FIRMA DEL CANDIDATO MA GLES JOSEPE

Prova nr. 2024/8

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Il 18 gennaio 2024 è entrato in vigore il DL. 218 del 07/12/2023 relativo ai medicinali veterinari: quale è la validità della REV ripetibile e non ripetibile per animali da compagnia. Qual è la validità della REV per la prescrizione di farmaci antimicrobici?
- 3. Ci può dire cosa si intende per EMPATIA e quanto l'EMPATIA è importante per il ruolo del Direttore di farmacia?
- 4. Piano anticorruzione e trasparenza: cos'è, chi lo redige, chi lo approva. Ha una durata quinquennale e viene aggiornato ogni tre anni?
- 5. La performance del tuo personale: come monitoreresti e gestiresti le prestazioni dei tuoi collaboratori, incluse quelle insoddisfacenti, e per quali finalità.
- 6. Che cosa si intende per "traffico del punto vendita", quali variabili lo influenzano e su quali leve può agire il Direttore per aumentarlo?

Waterway Mill

FIRMA DEL CANDIDATO Securit Hopel

Prova nr. 2024/9

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Quante specialità appartenenti alla tabella dei medicinali sezione A non in Allegato III bis possono essere spedite in una RMR? E per quelle presenti in Allegato III bis?
- 3. Quali sono le tre principali tipologie di comunicazione e che peso hanno rispetto ad una comunicazione efficace.
- 4. Il candidato illustri cosa sono l'accesso civico semplice, quello generalizzato e il documentale: definizioni e differenze.
- 5. Considerando la complessità della gestione di un gruppo, quali strumenti/competenze dovrai imparare ad utilizzare da Direttore nella gestione dei tuoi collaboratori? Elencane almeno tre, fornendo, per ognuna, argomentazioni e finalità.
- 6. Quali sono le informazioni che è possibile ricavare da "Statistiche Avanzate" di Wingesfar che potranno tornarti utili nello svolgere il lavoro di Direttore di farmacia?

Cofound of 18/36

Jefaring W My By

1

Prova nr. 2024/10

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Come si gestiscono in farmacia i farmaci stupefacenti revocati o scaduti?
- 3. Mi faccia un esempio di "Domanda Aperta" e "Domanda Chiusa" e in quale ambito utilizzerebbe una o l'altra.
- 4. Il candidato illustri le principali differenze e similitudini tra corruzione e concussione.
- 5. Quale strategia innovativa adotteresti come Direttore di farmacia per valorizzare i tuoi collaboratori, oltre al tradizionale aumento salariale, e spiega come questa contribuirebbe a migliorare il coinvolgimento e la soddisfazione dei dipendenti nonché la produttività della farmacia.
- 6. Cosa indica il numero medio giornaliero di scontrini di una farmacia, quali variabili lo influenzano e su quali leve può intervenire il Direttore per migliorarlo?

19 John J.

De l'étourn re 1/18

Prova nr. 2024/11

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. L' indicazione "TDL01" rende prescrivibili su ricetta DEMA i farmaci per la terapia del dolore della sezione A inclusi nell'allegato III bis: quali sono i formalismi obbligatori per la spedizione della ricetta?
- 3. In riferimento alla modalità di display verticale e orizzontale il candidato illustri l'efficacia espositiva delle diverse localizzazioni e faccia due esempi di tipologie di prodotti da esporre.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Quali sono le figure obbligatorie previste dalla normativa?
- 5. Elenca tre azioni che utilizzeresti come Direttore di farmacia per gestire efficacemente un conflitto tra due membri del tuo team. Spiega anche come agiresti per risolvere il conflitto e mantenere un clima lavorativo positivo e collaborativo.
- 6. Che cosa si intende per "traffico del punto vendita", quali variabili lo influenzano e su quali leve può agire il Direttore per aumentarlo?

2

1 Donnott

Of Watering Hills



Prova nr. 2024/12

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Il DM 31/03/2008 prevede la consegna di farmaci senza prescrizione medica (dispensazione d'urgenza) quali sono i medicinali per cui non è ammessa in nessun caso questa procedura?
- 3. Quali possono essere gli obiettivi di una promozione delle vendite? Fare tre esempi di tecniche promozionali rilevanti per un punto vendita.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito quali sono le responsabilità del Datore di Lavoro e quali quelle del Preposto?
- 5. Quali possono essere le situazioni in cui si rende necessario motivare il proprio team e quali leve/strategie adotteresti da Direttore di farmacia.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per mantenere e migliorare il servizio offerto dalla seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 4.500.000€ /anno
 - orario di apertura h24
 - 14 Farmacisti Collaboratori full time e 2 magazzinieri
 - costo affitto pari a 4.700€/mese
 - negli ultimi tempi vi sono frequenti code e lamentele della clientela

Jesty ?

FIRMA DEL CANDIDATO

Prova nr. 2024/13

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Il 20/06/2022 è entrata in funzione la nuova Rete Nazionale di Farmacovigilanza (RNF). In che modo vengono effettuate le segnalazioni di sospette reazioni avverse da farmaci e da vaccini da parte degli operatori sanitari e dei cittadini?
- 3. Di fronte ad un cliente particolarmente arrabbiato, il candidato illustri come gestirebbe la situazione, nel ruolo di Direttore, per risolvere efficacemente il problema e mantenere un ambiente professionale.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito qual è il Documento obbligatorio che l'Azienda deve produrre e quali sono i contenuti principali?
- 5. Quali strategie metteresti in atto per garantire un ambiente di lavoro inclusivo e collaborativo, considerando le diverse competenze e specificità del tuo team?
- 6. Cosa indica il numero medio giornaliero di scontrini di una farmacia, quali variabili lo influenzano e su quali leve può intervenire il Direttore per migliorarlo?

186 De Comment of 1

to tolumy Will



Prova nr. 2024/14

1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia

- 2. Quali sono i tempi di conservazione in farmacia previsti per le ricette RMR, RNR, RR, SSN?
- 3. Cosa si intende per cross selling ed up selling?
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Elenchi i tre obblighi principali in capo al Datore di Lavoro.
- 5. Come organizzeresti la turnazione del personale su base annuale per garantire, lato farmacia, la massima efficienza operativa e, lato azienda, le previsioni di budget e il rispetto dei costi.
- 6. Che cosa si intende per "traffico del punto vendita", quali variabili lo influenzano e su quali leve può agire il Direttore per aumentarlo?

to Summy to

Je fil Milliam I by Bl

FIRMA DEL CANDIDATO_____

4

Prova nr. 2024/15

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Il 18 gennaio 2024 è entrato in vigore il DL. 218 del 07/12/2023 relativo ai medicinali veterinari: quale è la validità della REV ripetibile e non ripetibile per animali da compagnia. Qual è la validità della REV per la prescrizione di farmaci antimicrobici?
- 3. Ci può dire cosa si intende per EMPATIA e quanto l'EMPATIA è importante per il ruolo del Direttore di farmacia?
- 4. Piano anticorruzione e trasparenza: cos'è, chi lo redige, chi lo approva. Ha una durata quinquennale e viene aggiornato ogni tre anni?
- 5. La performance del tuo personale: come monitoreresti e gestiresti le prestazioni dei tuoi collaboratori, incluse quelle insoddisfacenti, e per quali finalità.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 650.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 2 Farmacisti Collaboratori full time
 - costo affitto pari a 4.500€/mese

De Boung his

FIRMA DEL CANDIDATO

Prova nr. 2024/16

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Quante specialità appartenenti alla tabella dei medicinali sezione A non in Allegato III bis possono essere spedite in una RMR? E per quelle presenti in Allegato III bis?
- 3. Quali sono le tre principali tipologie di comunicazione e che peso hanno rispetto ad una comunicazione efficace.
- 4. Il candidato illustri cosa sono l'accesso civico semplice, quello generalizzato e il documentale: definizioni e differenze.
- 5. Considerando la complessità della gestione di un gruppo, quali strumenti/competenze dovrai imparare ad utilizzare da Direttore nella gestione dei tuoi collaboratori? Elencane almeno tre, fornendo, per ognuna, argomentazioni e finalità.
- 6. Cosa indica il numero medio giornaliero di scontrini di una farmacia, quali variabili lo influenzano e su quali leve può intervenire il Direttore per migliorarlo?

Delle & March

De latering with

Prova nr. 2024/17

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Come si gestiscono in farmacia i farmaci stupefacenti revocati o scaduti?
- 3. Mi faccia un esempio di "Domanda Aperta" e "Domanda Chiusa" e in quale ambito utilizzerebbe una o l'altra.
- 4. Il candidato illustri le principali differenze e similitudini tra corruzione e concussione.
- 5. Quale strategia innovativa adotteresti come Direttore di farmacia per valorizzare i tuoi collaboratori, oltre al tradizionale aumento salariale, e spiega come questa contribuirebbe a migliorare il coinvolgimento e la soddisfazione dei dipendenti nonché la produttività della farmacia.
- 6. Che cosa si intende per "traffico del punto vendita", quali variabili lo influenzano e su quali leve può agire il Direttore per aumentarlo?

Why De Mall

De towny Mil

Prova nr. 2024/18

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Il DM 31/03/2008 prevede la consegna di farmaci senza prescrizione medica (dispensazione d'urgenza) quali sono i medicinali per cui non è ammessa in nessun caso questa procedura?
- 3. In riferimento alla modalità di display verticale e orizzontale il candidato illustri l'efficacia espositiva delle diverse localizzazioni e faccia due esempi di tipologie di prodotti da esporre.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Quali sono le figure obbligatorie previste dalla normativa?
- 5. Elenca tre azioni che utilizzeresti come Direttore di farmacia per gestire efficacemente un conflitto tra due membri del tuo team. Spiega anche come agiresti per risolvere il conflitto e mantenere un clima lavorativo positivo e collaborativo.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per mantenere e migliorare il servizio offerto dalla seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 5.000.000€ /anno
 - orario di apertura h24
 - 15 Farmacisti Collaboratori full time e 2 magazzinieri
 - costo affitto pari a 5.700€/mese
 - negli ultimi tempi vi sono frequenti code e lamentele della clientela

Congress of

I Josephy Hi By

Prova nr. 2024/19

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Il DM 31/03/2008 prevede la consegna di farmaci senza prescrizione medica (dispensazione d'urgenza) quali sono i medicinali per cui non è ammessa in nessun caso questa procedura?
- 3. Quali possono essere gli obiettivi di una promozione delle vendite? Fare tre esempi di tecniche promozionali rilevanti per un punto vendita.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito quali sono le responsabilità del Datore di Lavoro e quali quelle del Preposto?
- 5. Quali possono essere le situazioni in cui si rende necessario motivare il proprio team e quali leve/strategie adotteresti da Direttore di farmacia.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 780.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 1 Farmacista Collaboratore full time ed 1 Farmacista Collaboratore part-time 30 ore
 - costo affitto pari a 5.300 €/mese

Johnnol De J

De Caraman - My

Prova nr. 2024/20

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Il 20/06/2022 è entrata in funzione la nuova Rete Nazionale di Farmacovigilanza (RNF). In che modo vengono effettuate le segnalazioni di sospette reazioni avverse da farmaci e da vaccini da parte degli operatori sanitari e dei cittadini?
- 3. Di fronte ad un cliente particolarmente arrabbiato, il candidato illustri come gestirebbe la situazione, nel ruolo di Direttore, per risolvere efficacemente il problema e mantenere un ambiente professionale.
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? In questo ambito qual è il Documento obbligatorio che l'Azienda deve produrre e quali sono i contenuti principali?
- 5. Quali strategie metteresti in atto per garantire un ambiente di lavoro inclusivo e collaborativo, considerando le diverse competenze e specificità del tuo team?
- 6. Che cosa si intende per "traffico del punto vendita", quali variabili lo influenzano e su quali leve può agire il Direttore per aumentarlo?

FIRMA DEL CANDIDATO

January Januar

Prova nr. 2024/21

- 1. Quali considerazioni ti hanno portato a decidere di concorrere alla selezione per Direttore di farmacia?
- 2. Quali sono i tempi di conservazione in farmacia previsti per le ricette RMR, RNR, RR, SSN?
- 3. Cosa si intende per cross selling ed up selling?
- 4. Qual è la normativa che in Italia regola la salute e la sicurezza negli ambienti di lavoro? Elenchi i tre obblighi principali in capo al Datore di Lavoro.
- 5. Come organizzeresti la turnazione del personale su base annuale per garantire, lato farmacia, la massima efficienza operativa e, lato azienda, le previsioni di budget e il rispetto dei costi.
- 6. Il candidato illustri quali iniziative proporrebbe alla Direzione aziendale per migliorare la redditività della seguente farmacia. Caratteristiche della farmacia:
 - fatturato di 780.000€ /anno
 - orario di apertura 9.00-13.00/16.00-20.00 lunedì venerdì e 9.00-13.00 sabato mattina.
 - 1 Farmacista Collaboratore full time ed 1 Farmacista Collaboratore part-time 30 ore
 - costo affitto pari a 5.300 €/mese

10 tolerun 1 - hi Al

Lee Test 8

FIRMA DEL CANDIDATO

H

Prova nr. 2024/22

- 1. Quali sono le motivazioni che ti hanno spinto a candidarti a questa selezione per il ruolo di direttore di farmacia?
- 2. Il 18 gennaio 2024 è entrato in vigore il DL. 218 del 07/12/2023 relativo ai medicinali veterinari: quale è la validità della REV ripetibile e non ripetibile per animali da compagnia. Qual è la validità della REV per la prescrizione di farmaci antimicrobici?
- 3. Quali possono essere gli obiettivi di una promozione delle vendite? Fare tre esempi di tecniche promozionali rilevanti per un punto vendita.
- 4. Piano anticorruzione e trasparenza: cos'è, chi lo redige, chi lo approva. Ha una durata quinquennale e viene aggiornato ogni tre anni?
- 5. La performance del tuo personale: come monitoreresti e gestiresti le prestazioni dei tuoi collaboratori, incluse quelle insoddisfacenti, e per quali finalità.
- 6. Cosa indica il numero medio giornaliero di scontrini di una farmacia, quali variabili lo influenzano e su quali leve può intervenire il Direttore per migliorarlo?

lataing J. D. Mylling

Ho Normy 1. My

Prova nr. 2024/23

- 1. Illustraci i fattori determinanti che ti hanno spinto a proporti per il ruolo di Direttore di farmacia
- 2. Quante specialità appartenenti alla tabella dei medicinali sezione A non in Allegato III bis possono essere spedite in una RMR? E per quelle presenti in Allegato III bis?
- 3. Cosa si intende per cross selling ed up selling?
- 4. Il candidato illustri cosa sono l'accesso civico semplice, quello generalizzato e il documentale: definizioni e differenze.
- 5. Considerando la complessità della gestione di un gruppo, quali strumenti/competenze dovrai imparare ad utilizzare da Direttore nella gestione dei tuoi collaboratori? Elencane almeno tre, fornendo, per ognuna, argomentazioni e finalità.
- 6. Quali sono le informazioni che è possibile ricavare da "Statistiche Avanzate" di Wingesfar che potranno tornarti utili nello svolgere il lavoro di Direttore di farmacia?

(Stowery 1. Hy. By

ghewher fearlh,

FIRMA DEL CANDIDATO