



Pietro Buldo



Esperienze Lavorative E Professionali

09.2022 - 05.2023

Area manager

NeoApotek - Milano

- Coordinamento e supporto tecnico amministrativo di 8 farmacie situate nel centro sud.
- Monitoraggio dei principali KPI attraverso BI.
- Verifica del pieno rispetto di standard e politiche aziendali.
- Monitoraggio delle vendite e degli obiettivi di fatturato e marginalità.
- Supporto all' M&A su ricerca e acquisizione di nuovi target.

05.2018 - Attuale

Socio titolare

Farmacia San Gerardo - Potenza

- Farmacia di nuova apertura.
- Analisi e selezione dell'assortimento per massimizzare il margine.
- gestione del category.
- Gestione dei rapporti con i principali fornitori .
- Pianificazione delle attività operative, gestionali e amministrative.
- Analisi dell'andamento economico aziendale in riferimento al mercato.
- Monitoraggio dell'attività aziendale tramite analisi degli indicatori di bilancio e di natura commerciale.
- Definizione delle azioni di marketing e delle politiche di prezzo, promozione e distribuzione.

07.2016 - 08.2022

Key account manager

Apoteca Natura - Sansepolcro (AR)

- Responsabile del mantenimento e dello sviluppo del progetto Apoteca nelle farmacie situate in Abruzzo, Molise, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia.
- Gestione dei clienti acquisiti creando relazioni sistematiche ed efficaci ai fini della fidelizzazione a lungo termine.
- Analisi dei dati di sell in e sell out per ottimizzazione acquisti.
- Analisi di category per ottimizzazione assortimento.
- Sviluppo delle attività e delle campagne di marketing.

10.2012 - 07.2016

Specialist ValoreSalute

Comifar - Roma

- Gestione dei clienti affiliati alla rete ValoreSalute di Puglia, Basilicata, Campania.
- Sviluppo delle attività e delle campagne di marketing.
- Programmazione degli acquisti.
- Gestione della rete Logistica della Basilicata.

01.2012 - 10.2012

Agente di commercio

Comifar - Roma

- Gestione e sviluppo dei Clienti Comifar di Brindisi Taranto e Lecce.
- Contratti annuali di fornitura.

01.2010 - 12.2011

Direttore

Farmacia Di Tomaso - Lauria (PZ)

- Gestione Tecnica e amministrativa della farmacia

07.2007 - 12.2009

Farmacista collaboratore

Farmacia Di Tomaso (PZ) - Lauria (PZ)

- Farmacista

02.2005 - 06.2007

Magazziniere

Farmacia Di Tomaso - Lauria (PZ)

- Gestione del magazzino.
- Rapporti con fornitori.
- Tariffazione Ricette.

Istruzione E Formazione

2018

Master, Executive Program in Retail Management, Università degli studi di Parma - Parma

2007

Laurea , Farmacia, Università Federico II - Napoli

Capacità E Competenze

- Strumenti di definizione dei KPI
- Pianificazione strategica
- Nozioni di bilancio aziendale
- Esperienza di sviluppo delle politiche aziendali
- Gestione dello stress
- Elementi di gestione finanziaria
- Attitudine al problem solving
- Capacità di team management
- Abilità organizzative
- Autonomia decisionale
- Principi di controllo di gestione
- Abilità di negoziazione
- Uso dei principali strumenti informatici
- Autonomia operativa
- Orientamento all'obiettivo

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.

Pietro Buldo